P. 12 LES CHIFFRES CLÉS - Un jour d'internet en France

Branding et Image de Marque

P. 14	Le Marketing dans le Sport Électronique

- P. 16 Digital Marketing & Génération Alpha : enjeux & prospectives pour les marques
- P. 18 DISTINGO PAR PSA BANQUE Développer sa notoriété grâce à une opération événementielle
- P. 20 NEFF #SlowCuisine : Développer la notoriété par une expérience immersive
- P. 22 ATOL Comment créer une préférence de marque en surfant sur la nostalgie ?
- P. 24 JARDILAND Les vidéos DIY JardiComment : un outil pédagogique pour petits et grands !
- P. 26 ELLE Quand la marque devient un média : l'exemple "Des Inspirées"
- P. 28 INA Quand les archives audiovisuelles éclairent et renforcent le discours des marques
- P. 30 HELLOWORK Orchestrer un dispositif de contenus autour de la « vie de bureau »
- P. 32 BIOCOOP Un Film Manifeste pour porter la singularité de Biocoop auprès du plus grand nombre
- P. 34 THECAMP La proximité comme pilier des RP
- P. 36 LUNCHR Frapper fort et disrupter les codes du secteur pour sa première campagne publicitaire
- P. 38 SAMUSOCIAL Sensibiliser sur les seniors sans-abris en vue d'un appel à dons
- P. 42 MÉDIA SOCIAL Média BtoB, le freemium comme business model
- P. 44 Le « print » malmené par le numérique... vraiment ?
- P. 48 Attention publicitaire : tendance de fond ou mode passagère
- P. 50 RAKUTEN Créer l'événement, maillon essentiel de la stratégie RP

Conversion et Performance

- P. 52 FITNESS PARK Comment muscler la visibilité en ligne de clubs de sports
- P. 54 Comment (enfin) avancer en attribution?
- P. 58 Les avantages méconnus d'une organisation orientée optimisation (CRO)
 - P. 62 FUTUROSCOPE Concilier notoriété, influence et performance par l'activation programmatique
 - P. 66 BFORBANK Faire progresser la pertinence et la performance des créations publicitaires
 - en display grâce à la DCO
- P. 68 Les meilleures activations marketing de réalité augmentée

Search

- P. 70 Comment vous préparer aux changements des expériences de recherche
- P. 72 SEO First-Place : Les tendances 2019 et 2020
- P. 74 CDISCOUNT Moteur de recherche : comment recommander des produits pertinents à nos clients
- P. 76 LITTLE BIG CHANGE Synergies SEA/SMA au service de la Brandformance
- P. 78 VICHY (Groupe L'oréal) La data au service de l'optimisation des stratégies SEM à l'international

Marketing Automation

- P. 80 Marketing Automation B2B : les pré-requis pour une stratégie réussie
- P. 82 CASH IN TIME Mixer la Data et le CRM pour performer en marketing automation