

ENTREPRENDRE À L'INTERNATIONAL

SOMMAIRE

AVANT-PROPOS - REPOUSSER LES FRONTIÈRES	2
LA GLOBALISATION, MOTEUR D'INDUSTRIALISATION	6
COMMENT S'ARTICULE CETTE BROCHURE ?	11
CASE EVS Broadcast Equipment	
Interaction constante entre marché et innovation	12
01 ► Une bonne préparation, c'est déjà la moitié du travail	14
CASE Mithra Pharmaceuticals	
Faire correspondre le modèle belge au marché local	20
02 ► Une structure juridique pour l'activité étrangère	22
1. Collaboration avec un partenaire local	23
1.1. Représentation locale	23
1.2. Joint venture	24
2. Présence locale propre	25
2.1. Collaborateur	25
2.2. Bureau (ou 'branch office')	25
2.3. Filiale (ou 'subsidiary')	26
3. Impact comptable et en termes de technique d'audit	27
03 ► Entreprendre à l'international : quid de l'aspect fiscal ?	28
1. Principes de base	29
2. Collaboration avec un partenaire local	33
3. Présence directe au niveau local	34
3.1. Collaborateur local	34
3.2. Succursale ou antenne	34
3.3. Filiale	35
CASE Jan De Nul Group	
La connaissance livresque ne suffit pas	38
04 ► Travailleurs à l'étranger	40
1. Protection sociale et en droit du travail	41
2. Détachement de travailleurs	41

	3. Application de la législation locale	42
	4. Office de sécurité sociale d'Outre-mer	43
	5. Statut fiscal du travailleur étranger	43
	CASE La Lorraine Bakery Group	
	Verrouiller les acquis avant de poursuivre la croissance	44
2		
6	05 ▶ Paiements internationaux & cashmanagement	47
11	1. Espace unique de paiement en euro (SEPA)	48
	1.1. Instruments de paiement identiques	48
12	1.2. Nouvelles opportunités	48
14	1.3. Analyse de l'architecture de paiement	48
	1.4. Domiciliations SEPA	49
20	1.5. SEPA, évolutions récentes	50
22	2. Cashmanagement international	50
	CASE TPF	
23	Espagnols en Espagne, Brésiliens au Brésil	52
23	06 ▶ Gestion des risques à l'international	54
24	1. Le risque commercial	55
25	2. Le risque politique	56
25	3. Le risque de fabrication	57
25	4. Le risque de change	58
26	5. Le risque administratif	60
27	6. Le risque économique	60
28	7. Le risque de transport	61
29	8. Le risque juridique	61
33	CASE Cartamundi	
34	L'Apple de l'industrie de la carte à jouer	62
34	07 ▶ Formes et risques du financement	64
34	CASE Ter Beke	
35	Une expansion en ECE implique davantage qu'un simple 'copier/coller'	68
38	INTERNET ACCROÎT LES POSSIBILITÉS D'EXPORTATION	73
40	CONCLUSION	75
41	BESOIN D'AIDE ET D'INFORMATION ?	76
41		