

Réfléchir, agir, dire

Avant-propos

Cher/Chère élève, bienvenue !

Les termes « plaidoyer » et « réquisitoire » ne te sont pas inconnus ? Tu les as sûrement déjà entendus dans un contexte judiciaire. Mais sais-tu qu'ils sont également utilisés dans d'autres domaines ? Lorsque Denis Mukwege¹ prend la parole alors qu'il reçoit le prix Nobel de la paix en 2018 et qu'il dénonce l'emploi des violences sexuelles en tant qu'arme de guerre, il prononce tantôt un plaidoyer, tantôt un réquisitoire.

Au fil de ce parcours, tu vas apprendre à distinguer ces deux types de discours et à en découvrir les particularités afin de produire, toi-même, un plaidoyer ou un réquisitoire. Pour cela, nous t'embarquerons aux côtés de spécialistes du genre afin d'apprendre tous les secrets d'une bonne prise de parole et nous t'inviterons à développer une opinion solide sur des sujets de société brûlants. Chaque avis compte... le tien ne fait pas exception !

Bonne découverte !

Les auteures

¹ Gynécologue, pasteur et défenseur des droits de l'homme congolais.

Sommaire

Séquence 1 – Je pense donc... j'argumente !

p. 7

Séquence 2 – La forme au service du fond

p. 18



PMS3D620

Fiches Langue

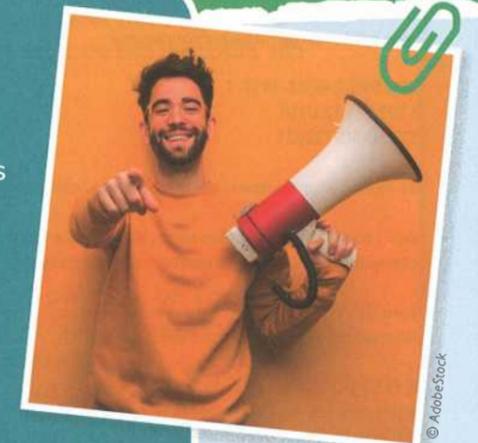
- ♦ La concession et la réfutation
- ♦ Convaincre et persuader
- ♦ Les procédés oratoires
- ♦ Fiche Langue transversale – Les différents types d'argument

Fiches Synthèse

- ♦ Les registres littéraires
- ♦ Le plaidoyer et le réquisitoire
- ♦ Ouvrir et clôturer un discours

Fiches Stratégie

- ♦ Comment obtenir l'adhésion d'autrui à son propos ?
- ♦ Comment maîtriser sa prise de parole ?
- ♦ Comment prendre des notes ?
- ♦ Comment structurer un texte à l'aide de connecteurs ?
- ♦ Comment relire et réviser une production écrite ?



C.R.P. Sainte Croix



M139972