

Etape 1. Par où commencer

- Les règles Incoterms ICC2010, socle de la négociation commerciale
- Quelle règle Incoterm choisir ?
- Le contrat de vente
- Et pour me faire payer ?
- Les différents modes de paiement en Europe
- Les différents modes de paiement à l'international
- Bien tout vérifier avant de signer le contrat de vente (client polonais, client coréen)
- Quiz

Etape 2. Choisir un transporteur ou un commissionnaire de transport

- Le cahier des charges transport
- Lancer un appel d'offres
- Faut-il externaliser sa logistique, pourquoi et comment ?

Etape 3. Expédier hors de France

- Mes expéditions par la route
- Mes expéditions vers l'Asie
- Un p'tit Quiz

Etape 4. Expéditions régulières

- Vers la Pologne
- Vers la Corée
- Ma première expédition aérienne
- Optimisation des flux et opérateur économique agréé (OEA)
- Quiz

Etape 5. Première importation

- Une expédition de mon client coréen
- La règle Incoterm 2010 quand j'importe
- L'assurance
- Mon premier dommage
- Et demain ?
- Quiz

Etape 6. Les formalités douanières

- La douane, son organisation, son rôle
- Le dédouanement, définition et mode d'emploi

Le transit

- Les régimes douaniers particuliers
- La déclaration en douane
- Les renseignements tarifaires contraignants, avis et expertises (RTC, RCO, AVD)
- Les opérations à l'intérieur de l'Union européenne

Annexes :

- Les Incoterms ICC 2010
- Le crédoc
- Bibliographie Bibl