

	<u>Pages</u>
Avant-propos	
1. Les comptes	1
1.1. Les documents qui précèdent la facture	1
1.1.1. La note d'envoi ou bon de livraison	1
1.1.2. Le bordereau de livraison	1
1.2. La facture	1
1.2.1. Définition et mentions obligatoires	1
1.2.2. Utilité de la facture	2
1.2.3. Les différents types de factures	3
1.3. La note de débit	5
1.4. La note de crédit	5
2. Le paiement et les méthodes de paiement	7
2.1. Généralités	7
2.2. La confirmation du paiement	8
2.2.1. L'acquit	8
2.2.2. La quittance	8
2.2.3. Le reçu	8
2.3. L'obligation de payer	9
2.3.1. La prescription	9
2.3.2. Remarque pratique	12

2.4. Les modalités de paiement	14
2.4.1. La monnaie	14
2.4.2. Paiements par l'intermédiaire des institutions financières	15
2.4.3. L'accréditif	22
2.4.4. La lettre de crédit	22
2.4.5. Les documents des postes	23
2.4.6. La lettre de change (traite ou effet de commerce)	26
2.4.7. Le billet à ordre	33
2.4.8. Mentions à inscrire sur les effets de commerce	36
2.4.9. Modalités de paiement dans les principaux nouveaux Etats membres de l'UE (à titre informatif)	38
3. Formes de crédit	41
3.1. Introduction	41
3.2. Présentation du problème	42
3.2.1. L'approche active	43
3.2.2. L'approche passive	45
3.2.3. Principe de base	47
3.3. Modalités de crédit	49
3.3.1. Crédit bancaire à court terme	50
3.3.2. Crédits bancaires à long terme	63
3.3.3. Crédits sur signature	69
3.3.4. Possibilités de financement alternatives	83
4. Les sûretés	91
4.1. Introduction	91
4.1.1. Classement des garanties	92

2.4. Les modalités de paiement	14
2.4.1. La monnaie	14
2.4.2. Paiements par l'intermédiaire des institutions financières	15
2.4.3. L'accréditif	22
2.4.4. La lettre de crédit	22
2.4.5. Les documents des postes	23
2.4.6. La lettre de change (traite ou effet de commerce)	26
2.4.7. Le billet à ordre	33
2.4.8. Mentions à inscrire sur les effets de commerce	36
2.4.9. Modalités de paiement dans les principaux nouveaux Etats membres de l'UE (à titre informatif)	38
3. Formes de crédit	41
3.1. Introduction	41
3.2. Présentation du problème	42
3.2.1. L'approche active	43
3.2.2. L'approche passive	45
3.2.3. Principe de base	47
3.3. Modalités de crédit	49
3.3.1. Crédit bancaire à court terme	50
3.3.2. Crédits bancaires à long terme	63
3.3.3. Crédits sur signature	69
3.3.4. Possibilités de financement alternatives	83
4. Les sûretés	91
4.1. Introduction	91
4.1.1. Classement des garanties	92

4.2. Examen des différentes espèces de garanties	94
4.2.1. L'hypothèque	94
4.2.2. Le gage du fonds de commerce	96
4.2.3. Le cautionnement	98
4.2.4. Le gage	100
4.2.5. Les privilèges	105
4.2.6. La procuration pour prise d'hypothèque	106
4.2.7. La procuration en vue de la prise en gage d'un fonds de commerce	107
4.2.8. L'engagement de ne pas aliéner ni hypothéquer	107
4.2.9. L'engagement irrévocable	108
4.2.10. La déclaration de subordination	108
4.2.11. L'acte de cession de salaire	109
4.2.12. La garantie de l'état	109
4.2.13. La déclaration d'intention	109
4.2.14. L'exclusivité du service financier	110
5. Les institutions de crédit	111
5.1. Les banques	111
5.2. Caisses d'épargne privées	111
5.3. Sociétés hypothécaires	111
5.4. Institutions parastatales	111
5.5. Les institutions spécialisées	112
6. Aides de l'Etat aux investissements	113

Annexe	117
Bibliographie	125
Table des matières	129