

Business

- / 014 / **L'actu du management**
Gilets jaunes: 7 leçons à l'usage des managers
- / 016 / **Le patron dans l'actu**
Nicolas Chabanne, patron de C'est qui le patron?!
- / 020 / **L'actu des entreprises**
French Fab Tour: l'industrie, c'est sexy!
- / 022 / **Pitch** Les start-up du mois
- / 024 / **En chiffres**
- / 026 / **Etude de cas**
Pour Pepsi, il y a une vie après le soda
- / 028 / **Les nouveaux lieux**
de coworking, de teambuilding...
- / 034 / **Parts de marché**
Fournitures de bureau: ils vendent plus que des trombones!
- / 036 / **Nos experts vous répondent**
- / 042 / **Coulisses** Groupe Arc, du verre bien trempé
- / 048 / **Tête pensante** Pascal Picq, paléontologue: «Les start-up sont de purs objets darwiniens»
- / 052 / **Chronique** Les conseils d'un vieux guerrier

Work

- / 056 / **Les nouveaux terrains de la négociation**
- / 058 / Obtenez plus d'argent, de temps, de moyens...
- / 074 / Les leçons des grands hommes
- / 078 / Bonnes feuilles: *Négociator*, de Laurent Combalbert et Marwan Mery
- / 094 / Conseils de pro: la négociation d'influence
- / 096 / Récit: un coup de maître à 25 000 ordinateurs
- / 100 / Conseils de pro: préparer un entretien

- / 102 / Neurosciences: la négo vue du cerveau
- / 104 / Test: quel négociateur êtes-vous?
- / 112 / Conseils de pro: la négociation interculturelle
- / 114 / L'art du "deal" dans le monde
- / 118 / Reportage: comment les start-up chassent le client à Las Vegas
- / 124 / Conseils de pro: apprivoiser ses mains en entretien
- / 126 / Négociation raisonnée de Harvard: tous "win win"
- / 128 / Se former à bonne école
- / 136 / Bonnes feuilles: *Devenez un champion de la négociation*, de Nicolas Dugay

Entreprendre

- / 142 / **Restauration**
Les recettes du succès
- / 148 / **Les bonnes idées**
pour régaler la clientèle
- / 152 / **Tribune** Réservations et annulations
- / 154 / **Démarches**
Le parcours du restaurant

Afterwork

- / 158 / **Vie privée**
Tatouages et boulot: fini le cache-cache?
- / 164 / **Places to biz** Les adresses de Paul Morlet, PDG de Lunettes pour tous
- / 166 / **Managers d'hier**
Louis XIV, pionnier de la fête d'entreprise
- / 168 / **Biblio**
- / 170 / **Matos** Passez le mur du son
- / 172 / **Forme** La voie du guerrier
- / 173 / **Auto** Mercedes Classe G
- / 174 / **Une ville, un expat'**
Le Mascate de Maud
- / 176 / **Style** Comment s'habiller pour demander une augmentation
- / 178 / **La philo du bureau**
Le *flex office* ou le travail en liberté surveillée?
- / 179 / **Managez votre vie**
Accueillir un feed-back
- / 180 / **Pause culture**
- / 182 / **Chronique** L'open space des émotions

Ce numéro comporte un encart régional Paris-Ile-de-France 8 pages Chridami broché entre les pages 110 et 111 et un encart national 8 pages SCP broché entre les pages 134 et 135.